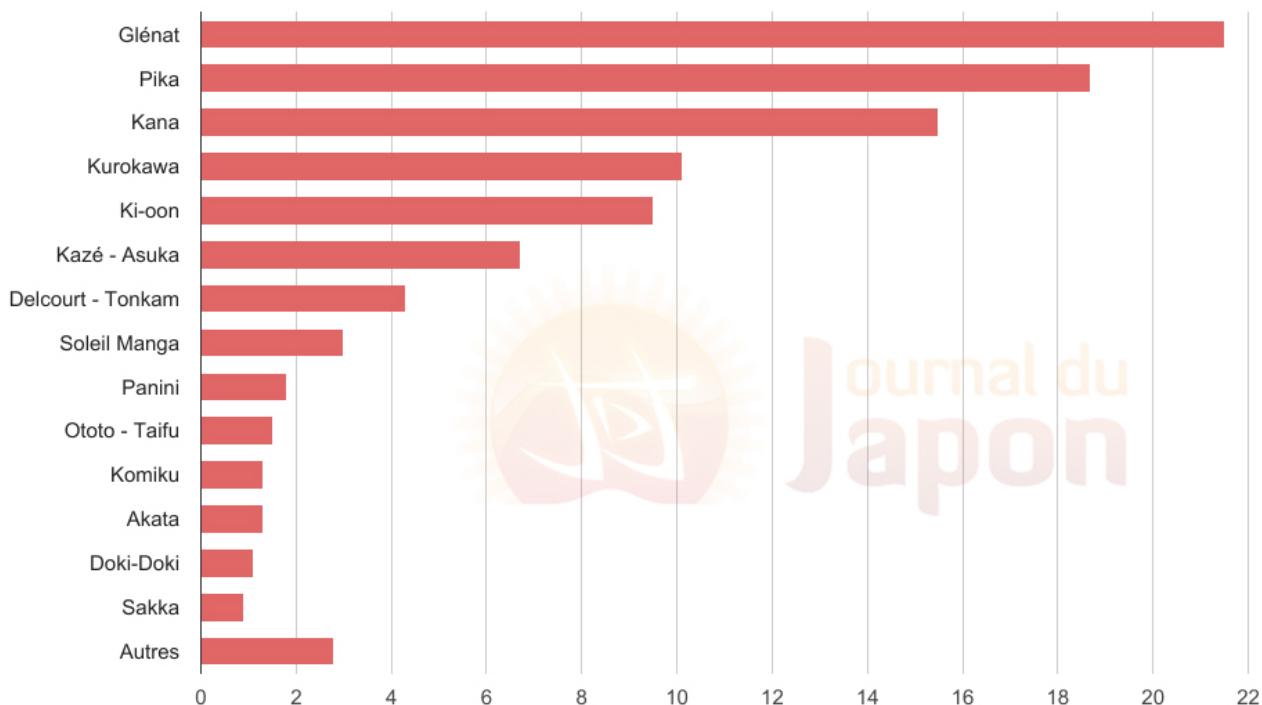


## [Bilan Manga 2016] Editeurs : les équilibres de marché

Dans notre bilan 2015 nous terminions notre dossier par les perspectives qu'offrait l'arrivée de nouvelles licences chez de nouveaux éditeurs. Il est donc temps de jeter un œil aux nouveaux équilibres qui se mettent doucement en place, de voir comment les éditeurs eux-mêmes ont perçu le marché du manga en France en 2016 et comment on peut imaginer ce qui nous attend en 2017 et après. En route pour cette dernière partie !

**Parts de marché 2016 en volumes de vente par éditeur**



### Les 5 leaders du marché

Si 2016 a été une année de forte progression (+10.4%) en volume de ventes et qu'elle a été bonne pour le manga dans son ensemble, tous les éditeurs n'ont pas été logés à la même enseigne et il faut jeter un œil à plusieurs critères à la fois pour évaluer globalement leur réussite : comment se sont comportées les nouveautés, combien de publications il y a eu, comment s'est vendu le fond du catalogue et est-ce que l'éditeur peut s'appuyer dessus en attendant des jours - et des licences - meilleures... On pourrait aussi ajouter le chiffre d'affaire mais c'est encore un tout autre sujet (prix,

coût, rentabilité, bénéfice, etc...) que nous n'aborderons pas ici.



Quoi qu'il en soit, en 2016, **Glénat** reste le leader du marché du manga en volume, comme c'est le cas depuis 2011. L'éditeur vend un peu plus de mangas que l'an dernier (+0.6%) mais ne progresse pas autant que le marché, et sa part recule donc légèrement, de 2%. Avec **One Piece** en baisse et un nombre de sorties stables, cette augmentation des ventes est donc plutôt positive : l'éditeur peut se féliciter du bon lancement de **Tokyo Ghoul : Re**, d'une bonne forme du nouveau **Gunm Mars Chronicle** et de sa réédition, et des bonnes surprises qu'ont été **Les Enfants de la Baleine** ou de la bonne tenue de la licence **Dragon Ball** : la série phare est en recul mais la parution de **Dragon Ball SD** et de quelques animes comics a permis une belle dynamique en 2016... Tout est donc prêt pour accueillir **Dragon Ball Super** cette année ! Enfin, on peut citer les bonnes formes de deux séries situées dans le top 20 des ventes : **Berserk** fait un peu mieux qu'en 2015, sans nouveau tome mais avec une adaptation anime, et **Ajin** se vend aux alentours de 100 000 exemplaires. Selon **Satoko INABA**, le recrutement sur *Ajin* a même doublé en 2016.

Toutes les nouveautés 2016 de l'éditeur n'ont pas fait carton plein, comme **L'ère des cristaux, le Voleur d'estampes** ou **Masked Noise**. Néanmoins toutes les séries ne sont pas comparables et certaines ont besoin de temps pour s'installer, comme l'explique d'ailleurs la directrice éditoriale de **Glénat Manga** lorsqu'on lui demande d'expliquer le succès des **Enfants de Baleine** vis à vis de la déception en terme de ventes de **L'ère des cristaux** : « Les Enfants de la baleine a connu un très bon accueil, surprenant quand on sait que le titre était quasiment méconnu au Japon lors de son lancement. Les lecteurs français ont tout de suite été charmés par sa belle couverture puis captivés par son univers qui rappelle Miyazaki. Nous avons également bénéficié d'un très grand

*soutien de la part de l'éditeur et de l'auteur, indispensables pour bien développer la communication.*

*L'Ère des cristaux plaît à un public de connaisseurs et d'esthètes, mais il est peut-être un peu trop expérimental pour être ajouté dans la liste des courses à côté de One Piece et Ajin... Il en est de même pour un titre comme Le Voleur d'estampes, ce sont des œuvres novatrices auxquelles il faut accorder un peu de temps pour qu'elles soient reconnues à leur juste valeur, et nous ne regrettions absolument pas d'avoir fait le choix d'éditer ces titres. »*

En attendant, donc, de voir ce que donnera 2017 pour **Glénat Manga** on peut passer aux **éditions Pika**. Avec 18.7% de parts de marché en volume, l'éditeur est donc bien en repli en 2016, de 1.5% en volume de vente, après une bonne année 2015. C'est d'ailleurs suite à cette précédente progression que l'éditeur explique, par la voix de sa **Directrice Générale Virginie Daudin Clavaud**, que les éditions Pika ont voulu prendre le temps de mettre en place des projets en 2016 : « *Pour Pika, 2016 est une année de stabilisation et de lancement de projet, que nous allons développer en 2017. Nous avons stabilisé notre position sur le marché par rapport à l'année 2015 car, entre 2014 et 2015, nous avions beaucoup progressé en terme d'activité et de chiffre d'affaires, grâce notamment au développement de l'Attaque des Titans. Bien évidemment l'Attaque des Titans, arrivant à un nombre de volume plus avancé, voit ses ventes se stabiliser en 2016 mais si on regarde l'évolution de notre activité sur deux ans, de 2014 à 2016, c'est une progression dont on peut tout à fait se satisfaire.*

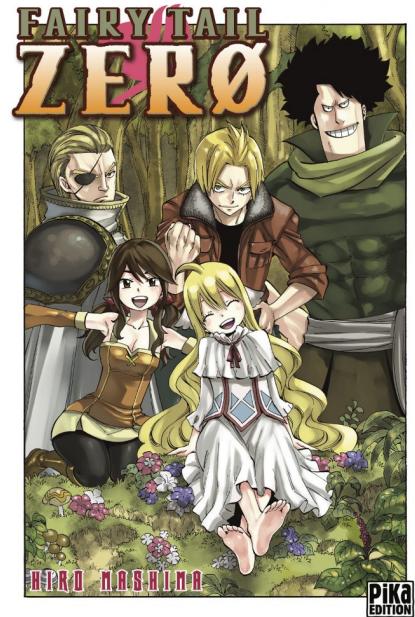
*En 2016 nous nous sommes donc posés, nous avons réfléchi à ce que nous pouvions faire, à comment innover. Vous parlez par exemple de Pika Graphic, on peut y ajouter Pika Roman, qui est une activité complémentaire sur laquelle nous nous sommes lancés en parallèle, et sur laquelle nous voulions aussi aller. Avec nobi nobi ! Cela fait donc 3 labels que nous souhaitons faire monter en puissance en 2017 après en avoir semé les graines l'année dernière.*

*Si je prend l'exemple de Pika Graphic : nous avions réalisé une entrée en matière un peu atypique en couleur et signé par Golo Zhao, un auteur chinois, qui représente la vocation de Pika Graphic,*

*tournée vers l'Asie. En 2017, le label prend maintenant toute son ampleur avec l'arrivée de mangaka japonais comme Satoshi KON et Minetaro MOCHIZUKI. »*

Autre projet et autre objectif, la fusion avec *nobi nobi !* qui soufflera sa première bougie ce 1er avril, la Directrice Générale explique également : « *Nobi nobi !* était une jeune et petite maison d'édition qui était arrivée à un moment de sa vie où, pour grandir, elle avait besoin de s'appuyer sur une structure un peu plus importante, pour l'aider à se développer. À ce moment là, je cherchais également à développer le segment jeunesse de mon catalogue. J'ai trouvé que l'offre de *nobi nobi !* était complémentaire à celle de Pika et j'ai été séduite par la qualité de leur catalogue et par la capacité de Pierre-Alain et d'Olivier à aller détecter les séries pour un jeune public.

*C'est comme ça que l'association et le rachat se sont faits, dans l'envie aussi de développer une collection plus familiale, destinée à la jeunesse mais pas uniquement, tout en continuant de développer la partie album du catalogue, pour défendre et mettre en avant des grands noms des auteurs jeunesse. Tout ça nous permet ainsi d'aller chercher un public plus large, jeune et familial.»*



Plus spécifiquement, en terme de ventes, l'éditeur se dit satisfait de leur année sur leur saga *Fairy Tail*, notamment *Fairy Tail Zero* qui se vend autant qu'un tome de la série phare, mais constate aussi une bonne surprise sur *Dreamland*. Pour les 10 ans de la série, le recrutement de nouveaux lecteurs a doublé et les volumes 15 et 16 ont dépassé le cap des 20 000 lecteurs. L'éditeur évoque quelques déceptions ou demi-déceptions sur leurs lancements seinen avec *Dreamworld Z*, qui atteint le top 15 lancement mais qui aurait pu faire mieux d'après l'éditeur ou *Dolly Kill Kill* avec des ventes pas à la hauteur du potentiel estimé. Ces deux séries classables en survival manga corroborent en tout cas les conséquences de l'encombrement du genre. D'après les chiffres de

[Manga Mag](#), on peut enfin ajouter des débuts difficiles pour **Signé le Vin, Stray Souls, Le journal de Kaneko** ou le dernier **Hiroaki SAMURA**, [Born to be on air](#), qui s'avère aussi difficile à vendre que les autres œuvres du même auteur publiées en 2016 par **Casterman**, son éditeur historique. On vous invite tout de même à les découvrir, elles et son auteur unique, [ici](#).

Le 3e éditeur du marché, **Kana**, redresse la tête après quelques années à la baisse et progresse de 13% en volume de ventes, arrivant à 15.5% de part de marché. Il faut dire que les stars du catalogue répondent presque toutes à l'appel, quel que soit leur âge : la fin de **Naruto** et l'adaptation animée de **Assassination Clasroom** ont boosté les ventes, le buzz autour des adaptations de **Death Note** permet à la série de bien se porter, et il n'y a guère que **Black Butler** qui fait grise mine. Hors de la course au blockbuster en 2016 ([voir notre bilan 2015](#)), les lancements à succès de l'éditeur sont plus modestes mais avec de belles surprises ou des ventes au moins satisfaisantes que celles nous avons déjà évoquées dans notre volet vente, en seinen et shôjo.

Le secteur du Kodomo reste un secteur difficile et l'éditeur peine à y placer ses titres comme **A l'assaut du Roi** ou [Ichiko et Niko](#) mais l'éditrice voit sur le long-terme, comme [elle le disait en septembre dernier](#) chez nos confrères de Manga-news : « *On va faire effectivement différents tests, mais on sait que l'installation de ce segment en France risque d'être assez longue. Pour Ichiko et Niko, nous avons fait une campagne promotionnelle dans le magazine Les P'tites sorcières et avons eu des retours très positifs.* »

L'éditeur tente aussi d'autres paris, comme **SK8'RS** ou **NO GUNS LIFE** en 2016 ou **March Comes in like a Lion** en 2017 qui peinent, pour les deux premiers, à se faire une place (même si, encore une fois, on vous les conseille, [ici](#) et [là](#)). Avec l'arrivée de **Fire Force** en mai, les éditions Kana jouent donc gros mais, quelque soit le résultat, l'après **Naruto** sera forcément fait de hauts et de bas et il faudra attendre 2018 ou 2019 pour vraiment jauger la place sur le marché du futur **Kana**.

Cette place est en tout cas en concurrence avec les deux éditeurs suivants qui frôlent maintenant les 10% de parts de marché : **Kurokawa** avec un tiers de volumes vendus en plus (10.1% de part de marché) et une progression des ventes de 21.7% pour **Ki-oon** soit 9.5% de part de marché (selon les chiffres de l'institut GfK). Néanmoins il est important de préciser que ces progressions ne sont pas l'unique fait de leur nouveaux blockbusters, et que la progression de ces éditeurs vient aussi d'un travail plus global. Les éditions Kurokawa, 4e du marché, n'ont publié en 2016 que 86 nouveautés par exemple. Les éditions Ki-oon en ont publié une centaine et son directeur éditorial **Ahmed Agne** précise également qu'avant la sortie de **My Hero Academia**, il signait déjà une progression de 16% de leur volume de vente. Ces deux éditeurs sont plus récents que leurs concurrents, Ki-oon et Kurokawa fêtaient leur 10 ans il y a peu alors que Kana fêtait une décennie de plus par exemple, mais leur fond de catalogue possède plusieurs des séries à succès de la décennie écoulée.

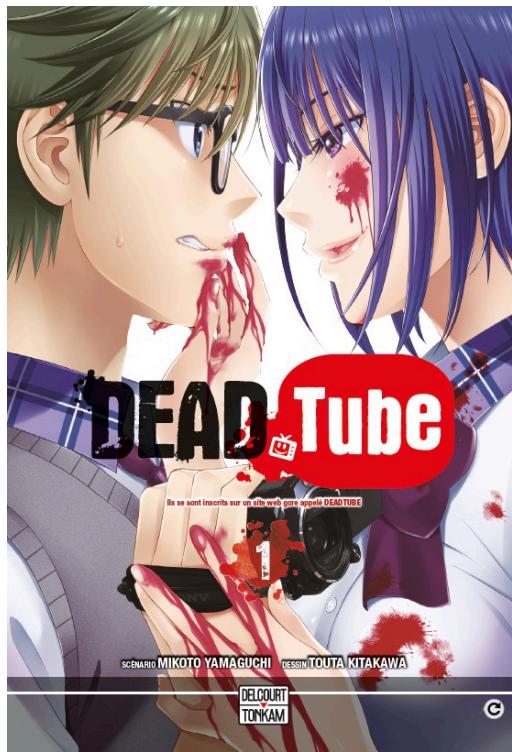
Toujours est-il qu'au sein de ce top 5 les écarts se font de plus en plus serrés, et que la concurrence est accrue sérieusement, en particulier dans la recherche des futurs hits. Un constat que fait d'ailleurs **Satoko INABA** de **Glénat Manga** lorsqu'on évoque avec elle l'attribution de **One-Punch Man**, **My Hero Academia** ou **Platinum End** à des éditeurs non historiques : « *J'ai l'impression que ces décisions sont à l'origine d'une course aux supposés blockbusters chez tous les éditeurs. Il s'agit de faire des paris sur des concepts, des noms d'auteurs, sans que nous puissions prendre le temps de découvrir une œuvre et de réfléchir posément à la meilleure manière de la proposer en France. Certains titres pourraient réellement souffrir de cette foire d'empoigne et manquer d'un soutien efficace pour être lancés en France.* »

On peut supposer que, sur le plan des futurs hits, tous n'iront pas forcément dans les mêmes mains qu'en 2016, comme le laisse présager **Fire Force** chez **Kana** par exemple, alors qu'**Atsushi Ohkubo** s'est fait connaître aux **éditions Kurokawa** avec **Soul Eater**, ou l'arrivée chez **Pika** de **To Your Eternity**, le nouveau titre de **Yoshitoki OIMA**, la mangaka de **A Silent Voice**, meilleur lancement 2015 chez **Ki-oon**. Pour autant, et même si tout ceci n'en est qu'au début, on peut désormais dire que ce sont cinq éditeurs qui font désormais le plus gros des ventes du marché et non plus trois, et qu'ils sont assez loin devant les autres. À eux cinq, en 2016, ils représentent 75 % des ventes de manga en France.

## Et les autres ?

Comme nous vous le disions dans notre volet publication, 29 éditeurs différents publiaient mangas et bd asiatiques en 2016. Si nous ne développerons pas les ventes de tous, on peut tout de même s'arrêter sur les plus connus et ceux à l'actualité la plus chargée sur l'année écoulée.

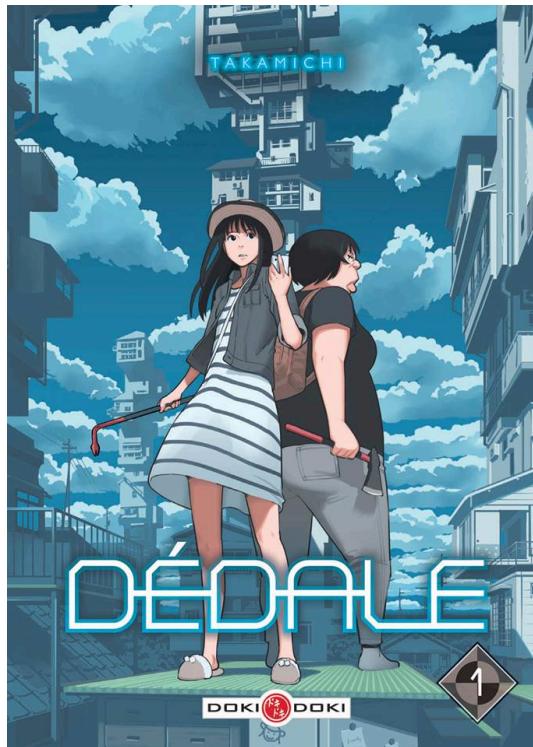
Troisième détenteur d'un blockbuster en 2016 : **Kazé Manga** a lui aussi passé une bonne année 2016 avec un volume de vente qui progresse de près de 25% et, si on l'associe aux éditions Asuka, on obtient un duo qui se rapproche des 7% de parts de marché. Comme on a pu le voir dans le top 15 des lancements, l'éditeur place trois de ses nouveautés et, avec sa primeur sur les titres **Shueisha**, il est possible qu'il tente de renouveler l'exploit à plusieurs reprises dans les années qui vont suivre. C'est en tout cas un outsider de poids qui commence à trouver ses marques après quelques années difficiles et de nombreux changements d'éditeurs après le rachat par **Viz Media**, il y a bientôt 7 ans ! C'est maintenant à **Pierre Valls**, fondateur des éditions Pika et éditeur pendant un an chez Delcourt-Tonkam, de nous montrer de quoi ce challenger est capable.



Assez loin derrière en termes de ventes alors qu'il publie autant de sorties que les leaders du marché, vient le duo **Delcourt-Tonkam** qui tourne autour des 4% de part de marché et un volume de ventes globalement stable, avec un recul de 2%. La fusion des deux labels ne s'est pas faite sans mal en terme d'identité éditoriale et les lancements 2016 n'ont pas encore fait ressortir de nouvelles figures auxquels le public pourrait s'identifier, même si **Food Wars** et la saga **Jojo** continuent de se vendre entre 60 et 80 000 exemplaires chacun, tous tomes confondus en 2016. En terme de lancement, on citera tout de même 8 000 exemplaires écoulés pour **Dead Tube**. Au 4% de **Delcourt -Tonkam** on pourrait additionner les 3 % de part de marché des éditions **Soleil Manga**, portant le groupe **Delcourt** légèrement au-dessus de **Kazé Manga** (pour le double de nouveautés néanmoins !). **Soleil Manga** continue en tout cas de progresser et de se rapprocher de son label voisin avec, en 2016, un lancement réussi pour **Teach me Love** et un joli score pour **He is a Beast** qui dépasse les 50 000 exemplaires sur 10 volumes.

Pour terminer le top 10 on citera également **Panini Manga** qui reste un mystère éditorial et qui continue de perdre des parts de marché et passe désormais sous la barre des 2% avec une baisse des ventes de 4.4% et deux lancements **Shuriken & Pleats** et **Ano Hana** dont les premiers tomes se sont vendus autour de 3-4000 exemplaires. Il n'en faudra plus beaucoup pour que ses nouveaux concurrents le dépassent, et l'ensemble **Taifu-Ototo**, si on les associe, n'en sont pas loin avec environ 1.5% de part de marché, et une progression des ventes sur les deux labels. **Ototo** (1% de part de marché) voit ses ventes progresser de 15% grâce à sa licence **Sword Art Online** qui s'est bien installée depuis deux ans sur le marché français (il s'en vend autant que de **Jojo** par exemple) tandis que les éditions **Taifu** sont relativement stables et voient dans **Citrus** leur meilleure vente de l'année autour des 4 000 exemplaires en librairie (et sans doute bien plus en

réalité vu la capacité de l'éditeur à vendre ses titres sur les salons !). Si, comme dans de nombreux classements, on sépare Taifu et Ototo, la dixième place revient alors à l'éditeur **Komikku**, qui réalise une année 2016 plutôt satisfaisante : en augmentant sa production de 22% son volume de vente s'accroît, lui, de presque 31% à 1.3 % de part de marché, grâce aux deux réussites du catalogue qui sont des lancements 2015 : **Arte** et **The Ancient Magus Bride**.



Suivant sur la liste des éditeurs autour des 1% de part de marché, on retrouve **Akata** qui vend presque autant de mangas que Komikku, à quelques milliers d'exemplaires près avec moins de sorties (60 nouveautés pour rappel) et qui doit sa bonne forme à **Orange**, qui n'a pas été épaulé par **Ugly Princess** pour le moment (environ 4000 exemplaires écoulés pour le tome 1), alors que l'éditeur annonçait la série comme étant le 4e manga **Shueisha** à ne pas rater cette année et qu'il s'agissait du nouveau titre de **Natsumi AIDA (Switch Girl)**. Au chapitre des éditeurs en progression on citera enfin les éditions **Doki-Doki** qui font elles aussi un +30% de leur volume de vente, un fin marquante pour **Sun-Ken Rock** et des lancements satisfaisants pour **Dédale** et **The Rising of the Shield Hero**.

Le top 20 des éditeurs se finit ensuite avec les éditions **Casterman** (part de marché stable, +5% du volume de vente), **nobi nobi !** (ventes et part stables) que l'on pourra regrouper avec les éditions Pika l'an prochain, **Le lézard Noir** qui a brillé grâce à **Chiisakobé**, tout comme **IMHO** continue d'exister à travers **Inio ASANO** et **Satoshi KON**, ou enfin d'**Isan Manga**, l'un des rares éditeurs à se focaliser sur un domaine particulier du marché du manga, les œuvres patrimoniales, là où une majorité d'éditeurs multiplie les genres ou les collections. Tout comme beaucoup d'autres petits éditeurs que nous avons cités (ou pas) ici, **Isan Manga** fait donc partie des

catalogues à suivre, d'autant que son directeur éditorial **Karim Talbi** annonce une année 2017 des plus riches... On regardera ça de près !

## **En conclusion : vers de nouveaux sommets ?**

Alors que le marché du manga 2017 semble pour le moment faire aussi bien qu'en 2016 (+0.1% pour le mois de janvier mais sans le lancement d'un *One-Punch Man*, c'est bon signe !), on peut confirmer que le rebond des ventes en 2015 n'était pas un événement isolé et qu'une nouvelle dynamique se met en place. Même si la remontée ne se fera probablement pas en ligne droite, le marché français ressort quelque peu différent des années de vaches maigres, et ce à tous les niveaux de la chaîne du manga : les lecteurs ont évolué, les libraires ont affiné leur façon de travailler, l'envergure de plusieurs éditeurs n'est plus la même...

Tout ceci permettra-t-il au marché du manga de battre des nouveaux records ? Tout est possible, et après tout, la barre des 15 millions d'exemplaires vendus en un an ne se situe "que" 10% au dessus du niveau actuel !

Pour finir ce bilan 2016, nous vous proposons de faire un tour final de la question en vidéo, avec la conférence sur le marché du manga donnée le 17 mars dernier à la Maison de la Culture du Japon à Paris, dans le cadre du tremplin Ki-oon, et filmée par nos confrères de Manga.TV. Rendez-vous l'année prochaine pour un prochain bilan et, en attendant, nous attendons vos réactions et impressions dans les commentaires ci-dessous !

---

## **Dossier Bilan Manga 2016**

[\\* Bilan Manga 2016 : les temps changent ?](#)

[\\* Ventes au Japon : dans le creux de la vague ?](#)

[\\* Edition : thématiques & nouveautés](#)

[\\* Publication : comment s'organise le marché français ?](#)

[\\* Ventes en France : une année dynamique !](#)

[\\* Libraires : un bilan aux premières loges !](#)

[\\* Editeurs : les équilibres de marché](#)

Retrouvez les bilans des années [2010](#), [2011](#), [2012](#), [2013](#), [2014](#) et [2015](#) du marché français du manga. En bonus vous pouvez aussi découvrir l'analyse des [ventes de manga au Japon chez Paoru.fr](#) ainsi que, dans les semaines à venir, toutes les interviews éditeurs citées ici publiées dans leur intégralité. Tous les chiffres présentés ici sont des estimations et donc, comme toujours, ils sont à prendre avec du recul et à titre de comparaison entre les différentes années ou les différents secteurs de marché... surtout pas comme des valeurs ou vérités absolues.

Sources : *Gilles Ratier et l'ACBD (Association des critiques et journalistes de bande dessinée), Gfk Retail and Technology, éditeurs & libraires, Manga News, Manga Mag, Paoru.fr, Oricon, My animelist*